Pensamiento Crítico
Vol. 23 - N.º 2 - 2018, pp. 47 - 72
DOI: http://dx.doi.org/10.15381/pc.v23i2.15804

ISSN impresa: 1728 - 502X
ISSN Electrónico: 2617-2143
Facultad de Ciencias Económicas UNMSM

Libre comercio y apertura comercial en la Alianza del Pacífico e impacto económico: Periodo 1970 – 2015 [1]

Free trade and commercial opening in the pacific alliance and economic impact: Period 1970 - 2015

Hoover Ríos Zuta[2]

RESUMEN

Objetivo: Poner en perspectiva el libre comercio y su incidencia en la apertura comercial con el bloque de la Alianza del Pacifico. Se ha efectuado un balance de los principales aspectos relacionados al comercio internacional de este bloque durante los últimos 45 años el cual marco una nueva etapa de la relevancia comercial para el desarrollo económico de estos países; y de Latinoamérica.

Método: El tipo de investigación empleado fue de tipo no experimental, con diseño transversal correlacional. En cuanto a su dimensión cuantitativa, este trabajo busca encontrar soluciones en todo su proceso de ejecución.

Palabras claves: Globalización; Integración económica; Libre comercio; Transacciones.
JEL: F13, F15

1 Este articulo forma parte del trabajo de investigación realizado para optar el grado académico de Doctor en Gestión Económica Global de la Unidad de Posgrado de la Facultad de Ciencias Económicas.

2 Universidad Nacional Mayor de San Marcos. Facultad de Ciencias Económicas. Lima, Perú. Decano, Profesor Principal e Investigador del Instituto de Investigaciones. E-mail: hriosz@unmsm.edu.pe

© Los autores. Este artículo es publicado por Pensamiento Crítico de la Facultad de Ciencias Económicas, Universidad Nacional Mayor de San Marcos. Este es un artículo de acceso abierto, distribuido bajo los términos de la licencia Creative Commons Atribucion - No Comercia_Compartir Igual 4.0 Internacional. (http://creativecommons.org/licenses/by-nc-sa/4.0/) que permite el uso no comercial, distribución y reproducción en cualquier medio, siempre que la obra original sea debidamente citada.

ABSTRACT

Objective: Put into perspective free trade and its impact on trade liberalization with the Pacific Alliance bloc. A balance has been made of the main aspects related to the international trade of this block during the last 45 years which marked a new stage of commercial relevance for the economic development of these countries; and from Latin America.

Method: The type of research used was of an experimental type, with a transactional or cross-sectional design. Regarding its quantitative dimension, this work seeks to find solutions throughout its execution process.

Keywords: Globalization; Economic integration; Free trade; Transactions.

JEL: F13, F15

Introducción

En el contexto de las relaciones internacionales, el regionalismo se enfoco inicialmente en el aspecto de la Seguridad Regional de Integración de la Unión Europea, para luego en la guerra fría tener incidencia fundamental el aspecto económico. Ahora bien con el nuevo regionalismo deviene en un proceso globalizante y muldimensional, orientado principalmente a una transformación de la estructura global y de las organizaciones no gubernamentales.

Posteriormente con el debate y la crítica sobre el nuevo regionalismo a partir de 1990, es cuando se le vincula a la globalización, el economista Bhagwati, defensor del neoliberalismo critico al nuevo regionalismo indicando su textura de un nuevo proteccionismo de la Economía Política Internacional-EPI. Por ello la funcionalidad de neoliberalismo sostiene que el Nuevo Regionalismo solamente promueve el comercio y su bienestar en el mercado mundial.

Por lo tanto el nuevo regionalismo constituye un proceso de integración regional pleno con dimensiones de carácter político y económico, orientado hacia las leyes del mercado vinculado a la globalización e internacionalización del comercio en todas sus escalas.

Ríos (2005, p. 17), nos explica el vinculo de la relación de la integración regional y la globalización bajo la siguiente óptica: “el proceso de globalización ha asistido, en la década de los noventa, a la concurrencia de tres grandes fuerzas: multilateralismo, megarregionalismo y prolifer-

ación de bloques subregionales o de acuerdos bilaterales." América Latina se integra en el contexto de las relaciones internacionales, e inserta en el comercio mundial y a través del proceso de globalización.

En el caso peruano el gobierno del ex-presidente Toledo construyó una política macroeconómica sana y confiable del cual nuestra economía cimienta su futuro. La idea es consolidar dicha política empleando la base impositiva, disminución de los gastos públicos corrientes, autonomía del Banco Central de Reserva, y apoyo a los objetivos de inflación y desdolarización, así como el compromiso de ir disminuyendo la deuda pública.

En la actualidad hay tres factores principales que afectan a nuestra intención de ser competitivos, el primero, plasmar el Tratado de Libre Comercio-TLC con Estados Unidos y posteriormente con China, el segundo, el financiamiento privado de proyectos de envergadura de infraestructura pública a través de entrega de concesiones y finalmente el desarrollo tecnológico de la industria y las universidades a través de incentivos público privados.

Con el efecto de la globalización, los países de la región tuvieron argumentos y elementos para insertarse en el Comercio Mundial. Por ello acá nosotros analizamos este proceso de integración, con data del Producto Bruto Interno-PBI, exportación, importación, inversión extranjera directa, así como los cambios políticos sustentados en Latinoamérica a partir de la década de los años 90.

La inversión extranjera directa es un índice de medición y su orientación de una economía hacia el merado mundial. Por otro lado, Carlos Prado explica que los TLCs: "han permitido mayores actividades de exportación e importación entre Estados, de manera que las naciones se han vuelto más interdependientes económicamente o, más específicamente, se han integrado mejor en términos económicos"[3] Por ello, la integración económica determina el desarrollo del comercio de un país en el comercio mundial vía sus diferentes vertientes.

Malley y Moutos (1994) y Bornchier (1980) son los teóricos que nos explican las relaciones crecientes entre la inversión extranjera directa y el crecimiento económico. Por ello, se realza la importancia de la Inver-

3 Carlos Prado, "La integración Económica," http://www.borrones.net/economia/inteco.pdf

sión Extranjera Directa-IED en las economías de los países y su incidencia en la tasa de crecimiento del PBI per cápita, debido a la libertad económica laxa donde se mueven libremente los flujos positivos de la Inversión Extranjera Directa.

La pregunta de investigación es:

Entre los problemas se halla el vínculo concordado de las exportaciones, inversión, y aranceles.

¿Cuál es el impacto que genera el libre comercio y su apertura comercial sobre la economía de los países miembros de la Alianza Pacifico durante el periodo 1970 – 2015?

Objetivo:

Las razones que dan origen al presente estudio cuyo objetivo central es determinar el impacto que genera el libre comercio y la apertura comercial sobre la economía de los países miembros de la Alianza Pacifico.

Objetivo específico:

- Aranceles.
- Inversión extranjera, pobreza, empleo.
- Promoción de exportaciones.

Hipótesis:

Se presentan los resultados del estudio que establezca el impacto que genera el libre comercio y la apertura de la Alianza Pacifico en los segmentos correspondientes al arancelario, inversión extranjera, pobreza, empleo y exportaciones.

Materiales y métodos:

El tipo de investigación empleado fue de tipo experimental, con diseño transacccional o transversal correlacional. En cuanto a su dimensión cuantitativa este trabajo busca encontrar soluciones en todo su proceso de ejecución.

El método se complementará con el análisis deductivo-inductivo, es decir, pasando de lo general hacia lo particular y viceversa.

Resultados:

Cuadro Nº 1. *Contrastación de la hipótesis principal*

```
Group variable:   País                          Number of obs     =         72
Time variable:    Año                           Number of groups  =          4
Panels:           correlated (unbalanced)       Obs per group:
Autocorrelation:  common AR(1)                                min =         13
Sigma computed by casewise selection                          avg =         18
                                                              max =         21
Estimated covariances      =        10          R-squared         =     0.9544
Estimated autocorrelations =         1          Wald chi2(4)      =      56.10
Estimated coefficients     =         5          Prob > chi2       =     0.0000
```

PBI_PC	Panel-corrected Coef.	Std. Err.	z	P>|z|	[95% Conf.	Interval]
Tasa_desempleo	-.033223	.0076797	-4.33	0.000	-.048275	-.018171
BalanzaComercial	-.0302091	.0093555	-3.23	0.001	-.0485456	-.0118726
Aranceles	-.0168179	.0079083	-2.13	0.033	-.032318	-.0013179
InvExtranjera	.1115726	.0304744	3.66	0.000	.0518438	.1713014
_cons	4.633522	.2898234	15.99	0.000	4.065479	5.201565
rho	.5948242					

Fuente: Elaboración propia

El esquema de resultados de la "corrida" del modelo de Datos Panel nos dice lo siguiente:

Que la Tasa de Desempleo es una variable significativa en el modelo y tiene el signo correcto, se confirma que al disminuir la tasa de desempleo en todos los países miembros de la AP se logra obtener mayor PBI_PC y su tasa de cambio es de 0.033223 lo que indica que por cada punto porcentual que disminuye la tasa de desempleo esto contribuye a incrementar al PBI-PC en 0.033223 unidades monetarias.

Que la Balanza Comercial es una variable significativa en el modelo y tiene el signo contrario a lo esperado, esto es debido a que el saldo de la Balanza Comercial en conjunto es negativo, que se está comprando más de lo que se vende. También habría que considerar que el saldo de la Balanza Comercial está influenciado por la caída de los precios internacionales que en los últimos dos años ha afectado el crecimiento del producto en

todos los países de la AP y asimismo considerar la estructura de las importaciones diferenciando las importaciones de insumos de fabricación de los productos suntuarios. La tasa de cambio de la Balanza Comercial dice que contribuye a la generación del producto en 0.0302091 unidades monetarias cada vez que se tiene una unidad más en la balanza comercial.

Que los aranceles tienen el signo correcto como dice el marco teórico, es decir si disminuyen los aranceles entonces se tendrá mayor producto, siendo esta la principal inquietud de los bloques económicos. La tasa de cambio de los aranceles alcanza 0.168179 indicando que al disminuir un punto porcentual en los aranceles el producto se ve favorecido en esa cantidad.

Que la inversión extranjera es la variable más importante de las variables independientes, ya que genera mayor crecimiento al producto, tiene la dirección correcta ya que si se tiene mayor inversión extranjera se tendrá mayor producto, lo que se puede ver en su tasa de cambio igual a 0.1115726.

Segunda Hipótesis

En la Alianza del Pacífico - AP se han reducido los aranceles en un 0% para un total de 92% de los productos intercambiados y de 160% en algunos casos a un 2% promedio ¿Qué impacto ha tenido la reducción de los aranceles dentro de la Alianza del Pacífico sobre el sector agroindustrial?

La reducción de los aranceles genera un ingreso de nuevos productos a la economía del país que implementa esta medida. En la AP esta medida de reducción arancelaria ha generado un efecto positivo en el desarrollo del sector agroindustrial en los países miembros.

En el gráfico Nº 1 se observa que los aranceles en los cuatro países miembros tenían un comportamiento alcista hasta antes del año 2000 y que posteriormente se va reduciendo por los diversos acuerdos anteriores al año 2011 como el APTL, el TLC con Estados Unidos, los cuales se consolidan con más intensidad con el acuerdo de la Alianza del Pacifico.

Se Toma los datos del Banco Mundial, del año 1970 – 2015 de los cuatro países miembros de la Alianza del Pacifico, la tasa arancelaria la cual es la tasa promedio que se afecta a todos los productos del comercio ex-

terior; el índice de la producción procedente de la agroindustria; el índice de precios del valor de las importaciones y el porcentaje del PBI que constituye el valor agregado por la rama industrial.

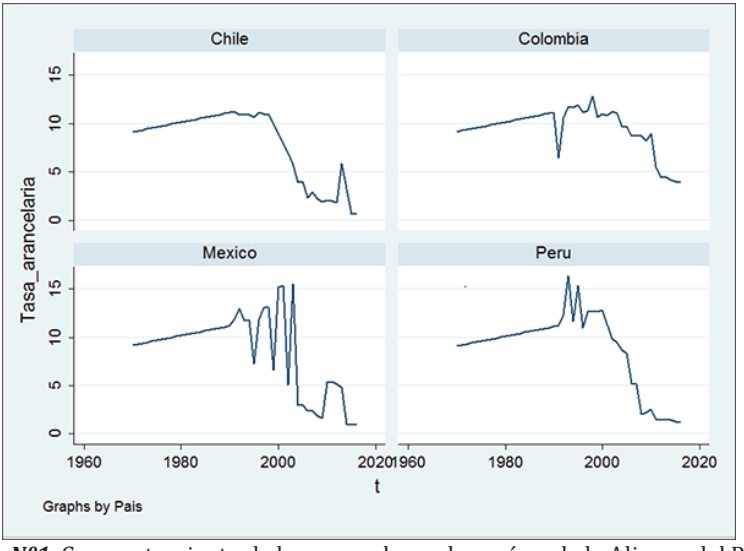

Gráfico Nº1. Comportamiento de los aranceles en los países de la Alianza del Pacífico

Fuente: Elaboración propia

Estos indicadores se organizan en Datos de Panel y se estiman los parámetros a través de estimadores con modelos econométricos anidados cuya técnica proporciona las mejores estimaciones libres de auto correlación, heteroscedasticidad contemporánea, cuyos resultados se muestran a continuación en el Cuadro Nº2.

El modelo encontrado es relevante y las variables son significativas por lo que se tiene la siguiente interpretación.

La tasa arancelaria como se muestra en el gráfico Nº 1 viene decreciendo a través del tiempo la cual se encuentra en relación inversa con los productos agroindustriales, por lo que a mayor comercialización de productos agrícolas y agroindustriales la tasa arancelaria disminuye cada vez más, dando lugar a mayor tecnificación de los campos de cultivo y creciente impulso a la agroindustria, pero, no ocurre los mismo con la producción industrial que

se destina al comercio internacional ya que esta tiene una relación directa con la tasa arancelaria, es decir, cuanto mayor es la industrialización manufacturera entonces crece la tasa arancelaria para estos productos, esto es debido a la protección de la industria nacional de cada país, pero a su vez el crecimiento de la industria tiene un crecimiento lento debido a la tecnología y capital humano de los países miembros.

Cuadro Nº 2. *Regresión del modelo de los aranceles*

```
Linear regression, correlated panels corrected standard errors (PCSEs)

Group variable:   id                          Number of obs     =        188
Time variable:    t                           Number of groups  =          4
Panels:           correlated (balanced)       Obs per group:
Autocorrelation:  no autocorrelation                        min =         47
                                                            avg =         47
                                                            max =         47
Estimated covariances      =         10       R-squared         =     0.5913
Estimated autocorrelations =          0       Wald chi2(2)      =     177.91
Estimated coefficients     =          4       Prob > chi2       =     0.0000
```

Tasa_arancelaria	Panel-corrected Coef.	Std. Err.	z	P>|z|	[95% Conf.	Interval]
Agroindustrial	-.66398	.2220243	-2.99	0.003	-1.09914	-.2288204
industrializacion	4.53e-14	9.21e-15	4.92	0.000	2.73e-14	6.34e-14
Precio_Importaciones	-.0178085	.0014656	-12.15	0.000	-.020681	-.0149359
_cons	12.53011	.7265288	17.25	0.000	11.10614	13.95408

Fuente: Elaboración propia

La tasa arancelaria tiene una relación inversa con los precios de las importaciones, cuanto mayor son los precios internacionales, menor resulta ser la tasa arancelaria.

Tercera Hipótesis

Con la firma de la Alianza del Pacífico se busca entre otras cosas generar inversión extranjera en cada uno de los Países miembros y que se vea reflejado en la generación de empleo y reducción de la pobreza ¿Qué impacto ha tenido la inversión extranjera sobre la pobreza y la generación de empleos de los ciudadanos en su país de origen - AP?

El nivel de pobreza en los Países de la Alianza del Pacifico como bloque se ha visto disminuido, así como también, se ha generado un incremento del nivel de empleo en sus economías.

El empleo en los países miembros de la Alianza del Pacifico, ha tenido un comportamiento muy errático, sin tendencia definida, ni siquiera cíclico, lo saltante en el grafico es el caso de Colombia que a diferencia de los otros países miembros históricamente ha tenido un crecimiento único, debido a ..., pero, se observa que todos experimentan una disminución continua del empleo hasta el año 2011, fecha donde se firma el acuerdo, en los años siguientes posterior al acuerdo la disminución continua por inercia, por la caída de los precios internacionales de los commodities, caso del petróleo, minerales y otros, pero existe una recuperación en estos dos últimos años, donde todos están creciendo en la generación de empleo. Ver gráfico Nº 2.

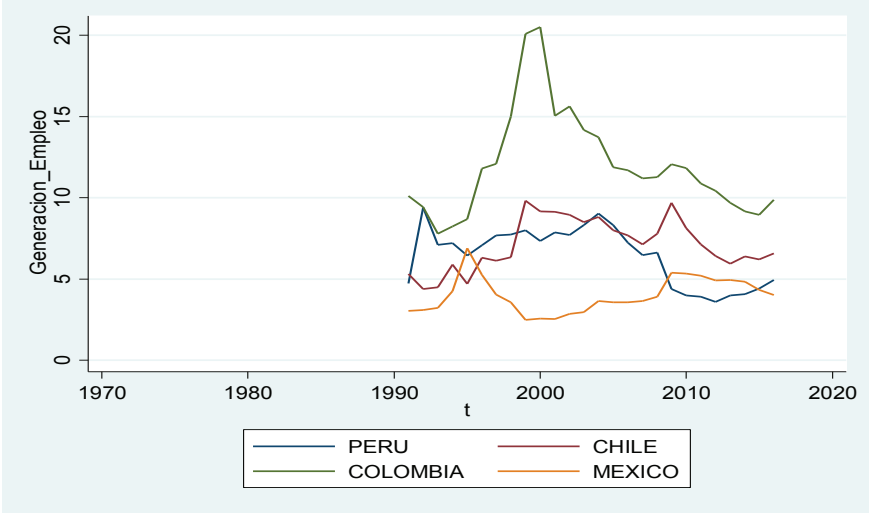

Gráfico Nº2. La generación de empleo en los Países de la Alianza del Pacífico
Fuente: Elaboración propia

El modelo que se presenta pretende explicar cuál es el comportamiento del empleo en los países de la Alianza del Pacifico, considerando a la Población Económicamente Activa, como variable dependiente y como

variables independientes se ha considerado a la población que representa la fuente de la fuerza laboral, teniendo en cuenta que en cuanto aumenta los habitantes de un país, este necesita dar posiciones de trabajo a sus nuevas generaciones que están listas año a año para integrase al trabajo activo, la segunda variable son las inversiones, esta debe ser una variable con relación directa porque a más inversiones esto generará más puestos de trabajo y la subida generalizada de los precios que se mide en la inflación por ser una variable perturbadora en la generación de empleo tal como lo define la curva de Phillips.

El resultado de la corrida econométrica se muestra en el cuadro siguiente:

Cuadro Nº 3. *Modelo econométrico de la generación de empleo*

```
Group variable:   id                              Number of obs     =       104
Time variable:    t                               Number of groups  =         4
Panels:           correlated (balanced)           Obs per group:
Autocorrelation:  no autocorrelation                                min =        26
                                                                    avg =        26
                                                                    max =        26
Estimated covariances      =        10           R-squared         =    0.2058
Estimated autocorrelations =         0           Wald chi2(2)      =     17.52
Estimated coefficients     =         4           Prob > chi2       =    0.0002
```

Generacion~o	Panel-corrected Coef.	Std. Err.	z	P>|z|	[95% Conf.	Interval]
Poblacion	-2.05e-08	6.15e-09	-3.34	0.001	-3.26e-08	-8.49e-09
Inversion	-1.07e-10	3.35e-11	-3.18	0.001	-1.72e-10	-4.09e-11
Inflacion	-.0109717	.0058252	-1.88	0.060	-.0223888	.0004454
_cons	9.617579	.4269424	22.53	0.000	8.780787	10.45437

Fuente: Elaboración propia

El esquema de resultados muestra las variables Población e Inversión que son significativas, no así la variable inflación al 95% de probabilidad, aunque no se encuentra muy lejos del 5% lo cual es avalado por la relevancia del modelo, pero si con un ajuste bastante bajo.

La población es una variable que tiene una relación inversa con el empleo, porque al incrementarse la población, genera fuerza laboral para integrase al trabajo activo y no se tiene cabida para cubrir la demanda de

trabajo. La variable inversión se encuentra con una relación inversa frente al empleo, cuando debe ser positiva, esto es debido a que la Formación Bruta de Capital es creación de activos, instalar nuevas fábricas, ampliar proyectos en funcionamiento, construcción de edificios, crear nuevos procesos con mucha tecnología, pero cuando solo está sucediendo transferencia de derechos de propiedad de un bien, solo se está cambiando de manos los activos existentes. La inflación es otra variable que frena la generación de empleo, al tener un alza generalizada de precios, esto reduce las inversiones y nuevos proyectos y por tanto menos oportunidades de abrir puestos de trabajo.

Cuarta hipótesis

Problema

Previa a la firma de la Alianza del Pacífico, los países miembros ya tenían acuerdos de Libre comercio con otras economías como la de Estados Unidos ¿Los países miembros de la AP con la firma del TLC , los países tienen acceso a nuevos mercados y nuevas oportunidades de inversión lo que genera una gran corriente de inversión extranjera directa debido a que solo estas firmas de tratados de libre comercio con USA a implicado grande reformas en el resto de sectores buscando modernizar la economía? Esto genera grandes expectativas para la exportación de nuevos productos hacia mercados importantes como el de Estados Unidos, pero que internamente se genera en los países una corriente favorable para la aplicación de un nuevo modelo que es el modelo de promoción de exportaciones que ha sido aplicado en los países asiáticos con mucho éxito, este modelo según Krugman ha tenido un gran desempeñó en la economía China.

Hipótesis

En vista de las ventajas competitivas que poseen los estados Unidos en relación a los países de la AP, se afirma que internamente se genera una corriente favorable y un dinamismo económico lo cual permitirá consolidar las relaciones de intercambio comercial de los países miembros con los Estados Unidos.

En el gráfico Nº 3 se observa las curvas de la inversión extranjera para cada país miembro, con una tendencia descendente desde el año

1970 hasta antes de la firma del acuerdo año 2011 a partir del año 2012 en que se firma el acuerdo de la Alianza del Pacifico se aprecia una recuperación ascendente muy breve, pero ya que en el 2014 se produce la caída de los precios internacionales, valorización fuerte del euro frente al dólar, los destapes de la corrupción internacional de la empresa Odebresch, la corriente chavista en Sudamérica entre otros sufriendo últimamente una caída muy leve.

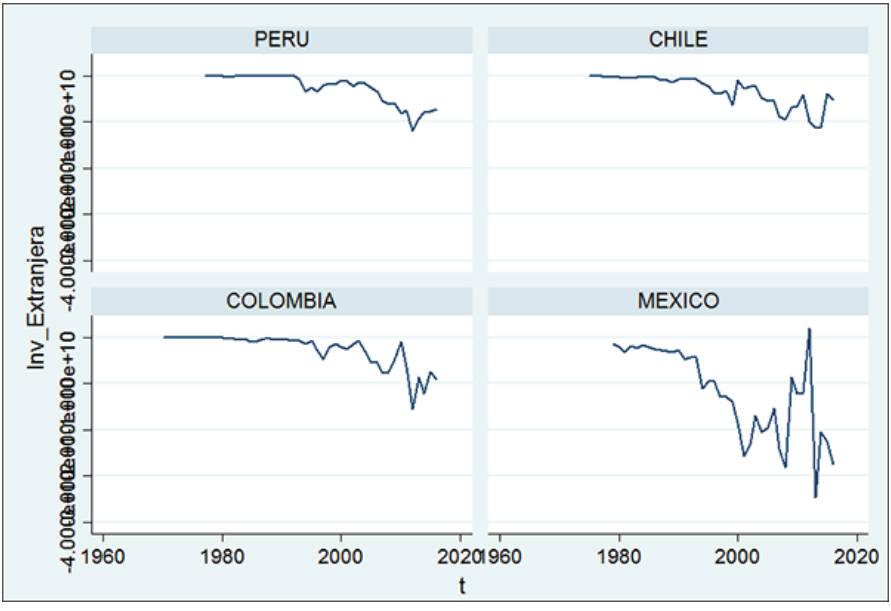

Gráfico Nº3. La Inversión extranjera directa en los países miembros de la Alianza del Pacífico

Fuente: Elaboración propia

La inversión extranjera directa la podemos explicar de acuerdo al comportamiento de las variables siguientes:

La tasa de interés pasiva tiene una relación inversa con la inversión extranjera, la cual depende de varios factores como el tipo de cambio, los acuerdos, los impuestos, el capital humano, el riesgo país entre otros. La inversión se realiza por las expectativas de ampliar su capital sabiendo que el incremento de la tasa de interés disminuye la actividad de las inversiones.

La infraestructura de un país lo constituye los servicios básicos (agua y desagüe); circuitos viales; edificaciones; los sectores de energía eléctrica, transporte y tecnología considerando también a la educación y salud, como también potenciar los niveles de productividad y competitividad. Por ello si un país crece en infraestructura también tendrá un crecimiento en la inversión extranjera.

Los créditos y operaciones que impliquen endeudamiento no contribuyen inversión extranjera directa por lo que no genera giro de utilidades y son llamados negocios fiduciarios cuyo objetivo es el otorgamiento de créditos a residentes. En cambio, la Inversión extranjera directa permite transferencia de tecnología, centrados en metodologías, equipo y maquinas, contribuye al desarrollo del capital humano e incrementa los impuestos a favor del país.

No existe una relación definida entre los créditos y la inversión directa extranjera, eso es manejado por cada país.

Los nuevos mercados como forma de Inversión Extranjera Directa incluyen contratación de contratistas internacionales, esto implica acuerdos precisos sobre la protección de la propiedad intelectual y autoría. Las franquicias es una forma, así como el outsorsing en el mundo de la globalización, buscando mano de obra barata, teniendo en cuenta la legislación laboral y el control de los organismos reguladores. La relación es directa a más Inversión extranjera directa se deberá tener más nuevos mercados.

La diversificación de producción tiene una relación directa con la Inversión Extranjera Directa pero esta no solo para los productos tradicionales, sino para los productos no tradicionales generando cadenas productivas globales como la tecnología y diseño incursionando en sectores como alimentos, bebidas, farmacéuticos, automotriz, aeroespacial, eléctricos, informáticos y orfebrería entre otros.

Con los datos del Banco Mundial para cada una de las variables descritas se procedió a la estimación de los parámetros usando los datos en forma de Datos de Panel con el software Stata 14, teniendo los resultados siguientes:

En el Cuadro Nº 4 se observa que la infraestructura tiene una relación inversa con la Inversión extranjera lo cual implica que los países miembros de la Alianza del pacifico no están creciendo en infraestructura.

La tasa de interés tiene una relación inversa con la Inversión extranjera directa eso implica que la tasa de interés internacional está creciendo por ello menor es la Inversión extranjera directa en los países miembros de la Alianza del Pacifico.

Cuadro Nº 4. *Regresión de la Inversión Extranjera directa*

```
Linear regression, correlated panels corrected standard errors (PCSEs)

Group variable:   id                            Number of obs     =        188
Time variable:    t                             Number of groups  =          4
Panels:           correlated (balanced)         Obs per group:
Autocorrelation:  no autocorrelation                          min =         47
                                                              avg =         47
                                                              max =         47
Estimated covariances      =         10         R-squared         =     0.5428
Estimated autocorrelations =          0         Wald chi2(5)      =     103.85
Estimated coefficients     =          5         Prob > chi2       =     0.0000
```

Inv_Extranjera	Panel-corrected Coef.	Std. Err.	z	P>|z|	[95% Conf.	Interval]
infraestructura	-.918011	.1587342	-5.78	0.000	-1.229124	-.6068977
tasa_de_interes	-2311765	836404.4	-2.76	0.006	-3951088	-672442.8
creditos	9.86e+07	1.93e+07	5.12	0.000	6.09e+07	1.36e+08
Nuevos_mercados	-.0007172	.0003693	-1.94	0.052	-.0014409	6.61e-06
Diversificacion	428140.4	66539.8	6.43	0.000	297724.8	558556

Fuente: Elaboración propia

Los créditos tienen una relación directa con la Inversión Extranjera Directa por lo que, al incrementarse las inversiones con transferencia de tecnología, también se están incrementando los créditos por negocios fiduciarios.

Los nuevos mercados tienen una relación inversa con la Inversión extranjera directa por lo que no se está dando el equilibrio del crecimiento de la Inversión extranjera directa con el crecimiento de los nuevos mercados o la resultante es que existen nuevos mercados en los países miem-

bros que los que estos pueden instalar en los países inversores como Estados Unidos.

La diversificación tiene una relación directa con la Inversión Extranjera directa, por lo que se está dando atención a la presentación de productos no tradicionales como la palta, la uva y otros para el caso peruano producto de la inversión extranjera directa con transferencia de tecnología.

Demostración de las hipótesis

Primera hipótesis especifica

Problema

¿Qué impacto ha tenido la conformación de la Alianza del Pacífico sobre la balanza comercial y a su vez sobre los principales indicadores macroeconómicos en cada uno de los Países miembros?

Hipótesis

La firma de la Alianza del Pacífico ha afectado de manera positiva a las economías que las conforman en lo referente a la mejora de la balanza comercial y los principales indicadores macroeconómicos.

En la base de datos del banco mundial se encuentran las exportaciones e importaciones de los países miembros, cuya data registra los impactos del acuerdo de la Alianza del Pacifico siendo menester obtener otra data que simule el comportamiento del comercio exterior sin el acuerdo de la Alianza del Pacifico con fines de comparación. Para ello vamos a construir sendos modelos Arima del año 1970 hasta 2011 para cada país miembro del acuerdo, con lo que se va a construir cada modelo con el cual haremos una predicción del modelo Arima desde el año 2012 al 2016 que resultará una data proyectada meramente matemática que no contendrá los efectos del acuerdo de la alianza del Pacifico.

Así se tendrá dos series de tiempo para cada país miembro una con acuerdo de Alianza del Pacifico (Con AP) y otra sin acuerdo de Alianza del Pacifico (Sin AP) con las cuales se pueda comparar las exportaciones, importaciones y la balanza comercial.

En el gráfico Nº 4 se observa que la balanza comercial tanto de Perú, Chile, y México tienen una tendencia a la baja a excepción de Colombia, básicamente porque las exportaciones han disminuido a consecuencia de la caída de los precios internacionales, En Colombia venia de una recuperación de su Balanza Comercial buscando un equilibrio basado en competitividad, por ello los precios internacionales no le afecto mucho o fueron contrarrestados.

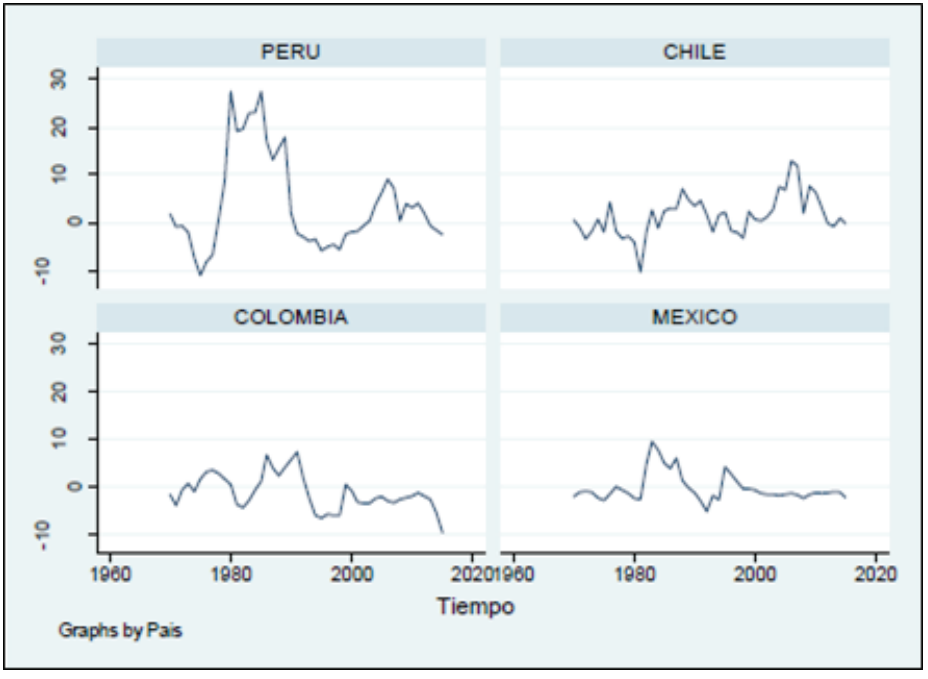

Gráfico Nº4. Balanza Comercial de los países de la Alianza del Pacífico

Fuente: Elaboración propia

Obteniendo la información de la base de datos del Banco Mundial, se procede a analizar las importaciones y exportaciones de los países miembros de la AP, para ello se grafica las exportaciones y las importaciones de los países miembros desde el año 1970 al 2016, donde se aprecia los gráficos con la línea roja desde 1970 hasta el año 2011 sin acuerdo de Alianza del Pacifico y con color azul con Alianza del pacifico (2012-2016). Luego se grafica el comportamiento de las exportaciones e importaciones sin el acuerdo de la Alianza del Pacifico, utilizando las series temporales, construyendo modelos Arima (p,d,q) que son capaces de consideran

la tendencia y la estacionalidad, desde el año 1970 hasta el 2011 y a partir de allí se proyecta con los modelos econométricos desde el 2012 al 2016 el cual se aprecia con el color rojo.

Para el caso de Chile:

Gráfico Nº5. Exportaciones e Importaciones de Chile
Fuente: Elaboración propia

Con la finalidad de apreciar mejor la diferencia de las curvas con acuerdo y sin acuerdo de la Alianza del Pacifico se hace un "zoom" los cuales se muestran a continuación.

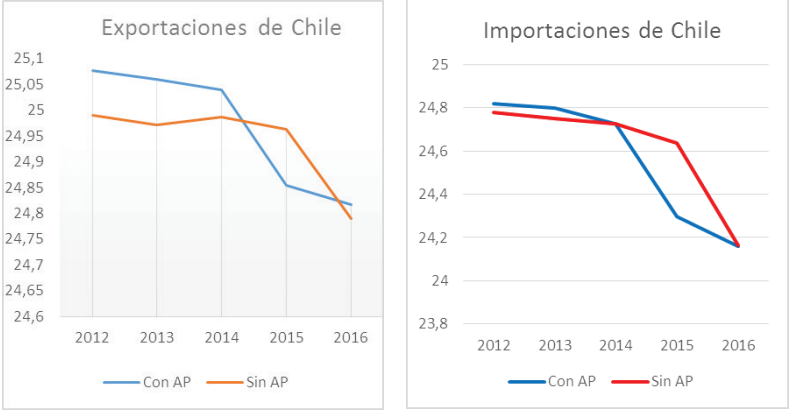

Gráfico Nº6. Zoom de exportaciones e Importaciones de Chile
Fuente: Elaboración propia

Se observa que las exportaciones crecieron en los primeros años del acuerdo con referencia de la proyección matemática si no existiera Alianza del Pacifico, pero como se dio al mismo tiempo un decrecimiento de los precios internacionales las exportaciones decrecieron que también recoge ese efecto del decrecimiento el modelo Arima lo que se observa en el gráfico.

Como la información son cantidad de divisas y no volumen se puede apreciar que la caída de las exportaciones es debido a la disminución de los precios internacionales.

Para el caso de **México**:

Igualmente, se aprecia en el gráfico Nº 7 desde el año 1970 con acuerdo de Alianza del Pacifico (color azul) y sin acuerdo de Alianza del pacifico (color rojo).

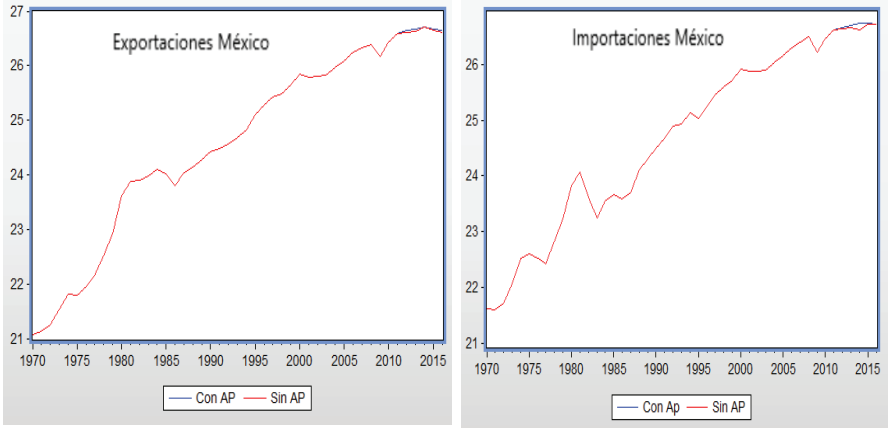

Gráfico Nº7. Exportaciones e Importaciones de México

Fuente: Elaboración propia

Su respectivo "zoom" se aprecia en el Gráfico Nº 8.

México tuvo mejor fortuna en cuanto a la caída de los precios internacionales por lo que se puede apreciar que el acuerdo de la Alianza del Pacifico hizo que tanto sus exportaciones e Importaciones sean mayores a los que se obtuvieran sin acuerdo de Alianza del Pacifico.

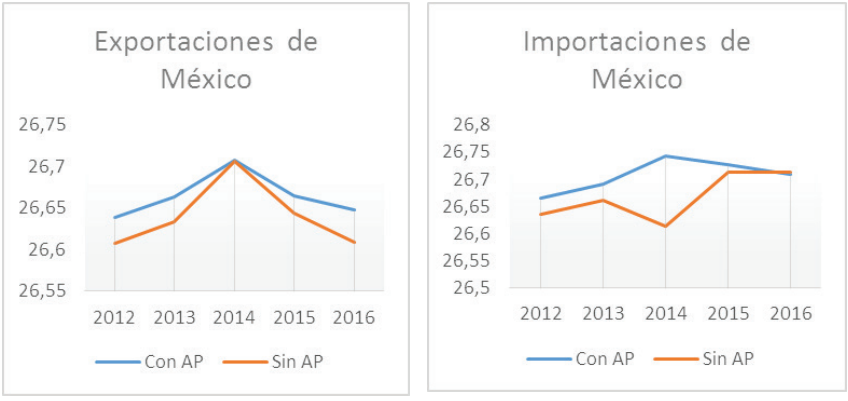

Gráfico Nº8. Zoom de Exportaciones e Importaciones de México

Fuente: Elaboración propia

Para el caso de **Perú**:

De la misma manera, se aprecia en el gráfico Nº 9 desde el año 1970 con Alianza del Pacifico (color azul) y sin Alianza del pacifico (color rojo).

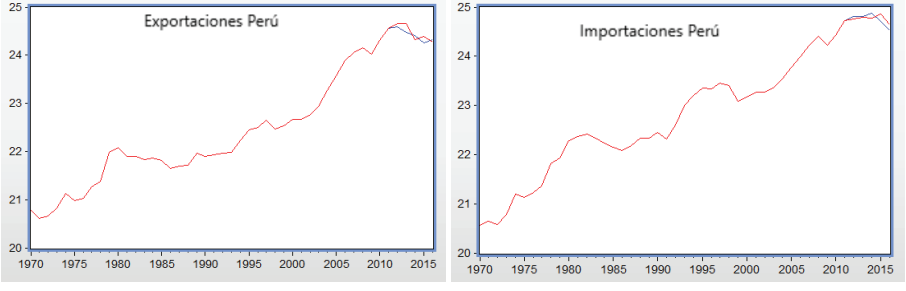

Gráfico Nº9. Exportaciones e Importaciones de Perú

Fuente: Elaboración propia

Su respectivo "zoom" se aprecia en el Gráfico Nº 10.

Perú se vio muy perjudicado con la caída de los precios internacionales tanto las exportaciones e importaciones disminuyeron, se aprecia que el modelo Arima estima la variación.

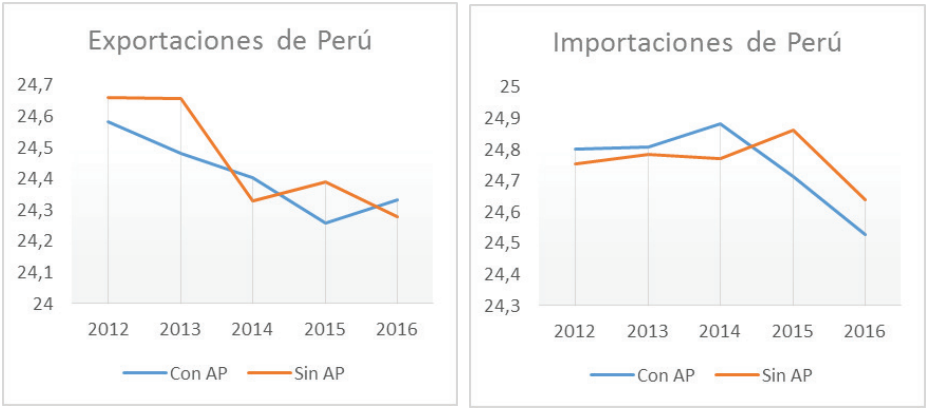

Gráfico Nº10. Zoom de Exportaciones e Importaciones de Perú

Fuente: Elaboración propia

Para el caso de Colombia:

Igualmente, se aprecia en el gráfico Nº 11 desde el año 1970 con Alianza del Pacifico (color azul) y sin Alianza del pacifico (color rojo).

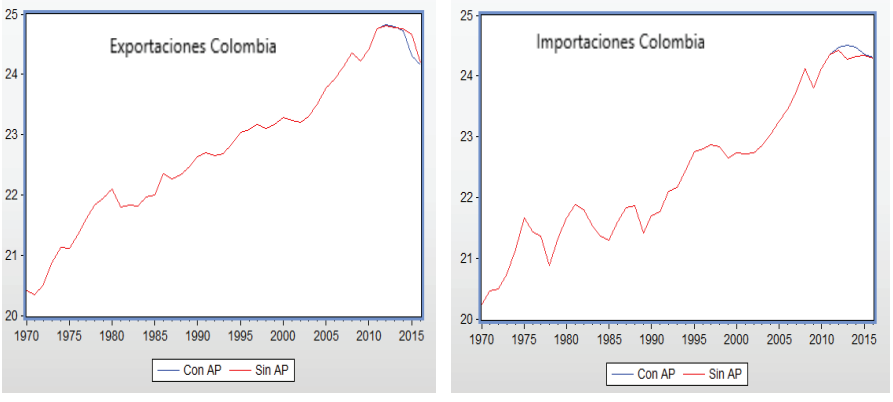

Gráfico Nº11. Exportaciones e Importaciones de Colombia

Fuente: Elaboración propia

Colombia, se vio perjudicado con la caída de los precios internacionales para las exportaciones mas no así para las Importaciones las cuales

decrecieron, pero en menor cantidad que si no habría tenido acuerdo de la Alianza del Pacifico, como se aprecia en el gráfico.

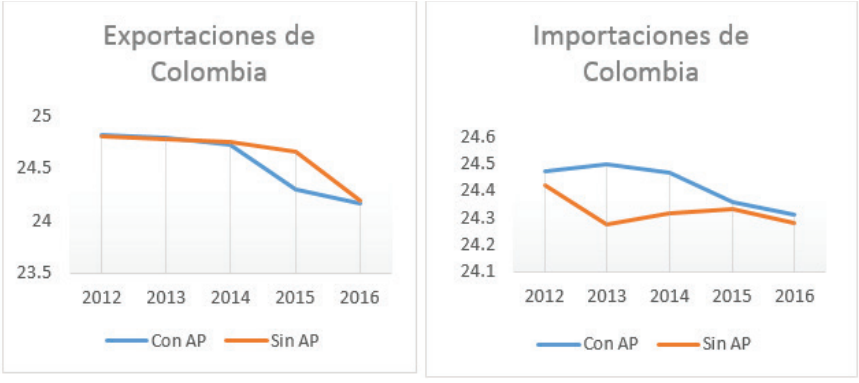

Gráfico Nº12. Zoom de Exportaciones e Importaciones de Colombia

Fuente: Elaboración propia

Expresando la Balanza Comercial en función de las exportaciones e importaciones, planteamos el modelo econométrico:

$$Balanza_Comercial = \beta_1 + \beta_2 * Exportaciones + \beta_3 * Importaciones + \mu_t$$

Utilizando la base de datos en datos de panel de los cuatro países desde el año 1970 al 2015, obteniendo el modelo matemático siguiente después de efectuar las correcciones necesarias, como eliminar la auto-correlación, heteroscedasticidad, correlación contemporánea y elegir el modelo más oportuno al comparar los efectos fijos aleatorios.

Después del proceso econométrico se establece que tomando a los cuatro países conjuntamente en el acuerdo de la AP, las exportaciones que guardan una relación directa con la Balanza Comercial son mayores que las importaciones las cuales guardan una relación inversa con la Balanza comercial, dando un resultado positivo para la Balanza Comercial en conjunto para los cuatro países. El hecho que las exportaciones sean mayores que las importaciones indica que se vende más al exterior que lo que se compra, habiendo más producción interna, más generación de empleo, se incrementa el proceso de industrialización en los países miembros. Cuan-

do las importaciones se hacen más negativa indica que los países en conjunto compran al exterior cada vez más disminuyendo las divisas del país de origen y por lo tanto hacen disminuir al PBI también, a menos que se destine más compra de insumos y activos para la producción. Otra razón del porque se tiene una balanza comercial negativa, es debido a la caída de los precios internacionales, que es lo que ha sucedido en estos últimos años, no obstante, figura con Balanza comercial positiva.

```
.         xtgls Balanza_Comercial $xlist2 , panels (correlated) corr(ar1)

Cross-sectional time-series FGLS regression

Coefficients:  generalized least squares
Panels:        heteroskedastic with cross-sectional correlation
Correlation:   common AR(1) coefficient for all panels  (0.8364)

Estimated covariances      =        10          Number of obs     =       188
Estimated autocorrelations =         1          Number of groups  =         4
Estimated coefficients     =         2          Time periods      =        47
                                                Wald chi2(2)      =     31.37
                                                Prob > chi2       =    0.0000
```

Balanza_Com~l	Coef.	Std. Err.	z	P>|z|	[95% Conf.	Interval]
Exportaciones	.3259097	.0705632	4.62	0.000	.1876084	.464211
Importaciones	-.3394967	.0609975	-5.57	0.000	-.4590496	-.2199438
_cons	0	(omitted)				

Fuente: Elaboración propia

Cuando se considera en la Balanza comercial los servicios esta se hace negativa, debido a que usamos más servicios del exterior que lo que producimos.

Los impactos que se establece por el acuerdo de la AP es positivo en cuanto a las exportaciones ya que en volumen han crecido, lo que significa que ha crecido la producción en cada país miembro. El impacto negativo es la baja de los precios internacionales que hacen que se tengan menos divisas por la producción.

El impacto positivo para las importaciones, es que han crecido, lo que significa que se está comprando más al exterior, como son insumos y maquinarias para la producción esto resulta positivo.

Group variable:	IND	Number of obs	= 184
Time variable:	t	Number of groups	= 4
Panels:	correlated (balanced)	Obs per group:	
Autocorrelation:	common AR(1)	min	= 46
		avg	= 46
		max	= 46
Estimated covariances	= 10	R-squared	= 0.2832
Estimated autocorrelations	= 1	Wald chi2(3)	= 143.26
Estimated coefficients	= 4	Prob > chi2	= 0.0000

BC	Panel-corrected Coef.	Std. Err.	z	P>|z|	[95% Conf.	Interval]
EXPORT	.000467	.0000416	11.22	0.000	.0003854	.0005486
IMPORT	-.0004532	.0000396	-11.44	0.000	-.0005308	-.0003756
SERV	-.05583	.0677336	-0.82	0.410	-.1885853	.0769254
_cons	1.077251	.8943704	1.20	0.228	-.6756826	2.830185
rho	.7046103					

Fuente: Elaboración propia

Group variable:	IND	Number of obs	= 184
Time variable:	t	Number of groups	= 4
Panels:	correlated (balanced)	Obs per group:	
Autocorrelation:	common AR(1)	min	= 46
		avg	= 46
		max	= 46
Estimated covariances	= 10	R-squared	= 0.2794
Estimated autocorrelations	= 1	Wald chi2(2)	= 140.26
Estimated coefficients	= 3	Prob > chi2	= 0.0000

BC	Panel-corrected Coef.	Std. Err.	z	P>|z|	[95% Conf.	Interval]
EXPORT	.0004714	.000041	11.50	0.000	.0003911	.0005518
IMPORT	-.0004577	.0000389	-11.75	0.000	-.000534	-.0003813
_cons	.8529473	.8786128	0.97	0.332	-.8691021	2.574997
rho	.7142536					

Fuente: Elaboración propia

Conclusiones

El bloque comercial de la Alianza del Pacifico ha generado importantes impactos en el ámbito social y económico, en el ámbito social se generó empleo, en lo económico las economías que conforman el bloque de alianza del pacifico mostraron una mejora relevante en los aspectos macroeconómicos y los efectos multiplicados de sus economías. La investigación comercial ha traído progreso a los países del bloque de la alianza del pacifico mostrando un desarrollo notable en los últimos años, lo cual ha despertado interés de otros países de sumarse al bloque comercial y generar complementariedad estratégicas, que permita hacer frente al mundo intrarregional cada vez más competitivo.

Los gobiernos mediante sus autoridades pueden direccionar sus políticas en pro de facilitar la innovación en el campo productivo mediante mayor inversión en investigación y el desarrollo. Así como también mediante la continua promoción de la actividad de comercio internacional y los beneficios que puede generar para el sector empresarial nacional.

Referencias Bibliográficas

Balassa, B. (1964). Hacia una teoría de la integración económica. México D. F.: Blblioteca Uteha de Economía.

Björn, H. (2005) "Beyond the 'New' Regionalismo," New Political Economy, Vol. 10, No. 4, p. 549.

Briceño, J. (2010). La iniciativa del Arco del Pacífico Latinoamericano: un nuevo actor en el escenario de la integración regional. Nueva Sociedad, 228, 44-59.

Durán, J. y Álvarez, M. (2008). Indicadores de comercio exterior y política comercial: mediciones de posición y dinamismo comercial. Santiago de Chile: Cepal.

Gutierrez, R. (1986) El endeudamiento externo del sector privado de México. Vol. 36, num 4.

Giugale, M., Fretes-Cibils, V. y Newman J. (2006) Perú: La oportunidad de un país diferente. Próspero, equitativo y gobernable. Banco Mundial

Hernández, B. y Muñoz, A. (2015). Comercio y evolución de la Alianza del Pacífico. Equidad y Desarrollo.

Krugman, P. y Obstfeld, M. (2006). Economía Internacional, teoría y política. Cap.8, pp 189. 7° edición.

Mac Laren B. (2012). Tratados de Libre Comercio en Perú y Colombia. The North South Institute

Malley J. y Moutos, T. (1980) "A Prototype Macroeconomic Model of Foreign Direct Investment," *Journal of Development Economics*, Vol. 43, No. 2 (April 1994), pp. 295-315. Volker Bornschier, "Multinational Corporations and Economic Growth: a Cross National Test of the Descapitalization Thesis," *Journal of Development Economics,* Vol. 7, No. 2, pp.191-210

Nieto, J. (2005) La Unión Europea. Una nueva etapa en la integración de Europa. Madrid, ed. Pirámide

Price Watenhouse-Coopers. (2016). El futuro de la Alianza del Pacífico: Integración para un crecimiento productivo. PwC. Alianza del Pacífico, consejo empresarial.

Ríos, S. (2005). ¿Globalización o Fragmentación de la Integración en América Latina?. en Antoni Estevadeordal y RamonTorrent, Regionalismo Global: Los Dilemas para América Latina (Barcelona: Ediciones Bellaterra, S.L.), p. 17.

Sachs, J. (1991) Estabilización y crecimiento en el Perú. Carlos Paredes, 1° Edición.

Tello, M. (2008). Economía Internacional 2004-2007. La Investigación Económica y Social en el Perú, 2004-2007: Balance y Prioridades para el Futuro. Lima: CIES.